



# SUSANNE SCHÖNEFUß

MACHEN SIE SICH EINEN NAMEN.

Ziel meiner Beratung ist es Vermögensverwalter, Asset Manager, Emissionshäuser und andere Finanzdienstleister bekannter zu machen, damit sie mehr Kunden gewinnen und ihren Ertrag steigern können.

Zu meinem Leistungsspektrum gehören:

### ***Das Richtige tun: Strategie, Positionierung und Planung***

- Entwicklung von maßgeschneiderten vertriebsunterstützenden Konzepten
- Strategische Planung und Umsetzung von Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen – online und offline
- Markteinführung neuer Fonds
- Entwicklung und Umsetzung von Relaunch-Konzepten

### ***Kompetenz sichtbar machen: Pressearbeit***

- Entwicklung der PR-Strategie sowie Umsetzung von Kommunikationsmaßnahmen
- Beratung zur Relevanz von Nachrichten sowie Verfassen von Pressemitteilungen
- Schreiben redaktioneller Artikel
- Veröffentlichung von Expertenbeiträgen und Interviews in der Tagespresse und Fachmagazinen

### ***Wirksam agieren zu niedrigen Kosten: Marketing-Mix***

- Umsetzung vertriebsfördernder Maßnahmen im Rahmen der Marketingstrategie und des Marketingbudgets

- Konzeption von Kundenveranstaltungen sowie Events für unabhängige Vermögensverwalter
- Planung und Begleitung der Teilnahme an Messen, Events und Roadshows
- Anleger- und Vertriebspartnerkommunikation
- Konzeption und Erstellung von Newslettern, Broschüren und Flyern
- Kreation von Firmenhomepages mit klaren benutzerfreundlichen Strukturen, einem frischen Erscheinungsbild sowie mehr Service für die User

### ***Türen öffnen: Beratung bei der Identifikation und Erstansprache von Investoren***

Unterstützung bei der Auswahl von Investoren und Kontaktvermittlung

### ***Neue Wege gehen: Existenzgründungsservice***

professionelle Begleitung von Bankberatern und Asset Managern auf dem Weg zum eigenständigen Vermögensverwalter.

- von der Diskussion der Geschäftsidee
- über einen Stresstest zur Tauglichkeit als Unternehmer bis zur
- gemeinsamen Erarbeitung des Businessplans sowie
- aller für den BaFin-Antrag erforderlichen Unterlagen
- Entwicklung des Geschäftsauftritts sowie eines fundierten Marketing- und Vertriebskonzepts für die ersten 12 Monate.

## **Meine Expertise**

- über 17 Jahre Erfahrung im Marketing und Vertrieb von Finanzdienstleistungen und Investmentfonds
- davon 8 Jahre als Vorstand und Geschäftsführerin eines Finanzdienstleistungsunternehmens
- stellvertretende Aufsichtsratsvorsitzende einer Vermögensverwaltung
- seit 2009 Beratung unabhängiger Vermögensverwalter und anderer Finanzdienstleister strategisch von der Existenzgründung über die Auflage von Fonds bis zur Nachfolgeplanung
- regelmäßige Kolumnen in DAS INVESTMENT sowie dem Vermögensverwaltermagazin Citywire

## **Was mich auszeichnet**

Ich bin als Beraterin für das Programm „Förderung unternehmerischen Know-hows“ des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie akkreditiert. Das Programm richtet sich an mittelständische Unternehmen, die sich zu wirtschaftlichen, finanziellen, personellen und organisatorischen Fragen der Unternehmensführung beraten lassen möchten. Es bietet meinen Kunden bis zu 90 % Zuschuss zu förderfähigen Beratungskosten.

Ich bin ausgezeichnet!

**U  
M  
BRIEF**  
www.unternehmerinnenbrief.de

**Sprechen Sie mich an. Gern mache ich Ihnen ein Angebot.**

Weitere Informationen gerne im persönlichen Gespräch  
oder unter [www.susanne-schoenefuss.de](http://www.susanne-schoenefuss.de).



**Susanne Schönefuß**

Bachstraße 143

40217 Düsseldorf

Telefon +49 211 92416600

[kontakt@susanne-schoenefuss.de](mailto:kontakt@susanne-schoenefuss.de)